

Achat et sous-traitance



Composante
École Nationale
Supérieure des
Ingénieurs en
Arts Chimiques



Volume horaire
8h

En bref

> **Code:** LP1A4XM2

> **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui

Présentation

Objectifs

Comprendre le rôle du processus achat dans la profitabilité de l'entreprise

Connaitre la structure du processus achat et les tâches inhérentes à chaque sous-processus

Découvrir les différents types de risques lié au processus achat

Comprendre le sous-processus « sourcing » et les outils qu'il mobilise

Découvrir deux outils de gestion des fournisseurs (Pareto, Matrice de Krajlic)

Découvrir les particularités des achats durables et des achats publics

Comprendre les différentes missions d'un acheteur

Comprendre le rôle de fournisseur ou de sous-traitant

Découvrir les implications d'une négociation commerciale coté acheteur et coté vendeur,

Savoir préparer une négociation

Syllabus

Le processus achat

Gestion des fournisseurs et sous-traitants

Les acheteurs

Les achats durables et achats public

La négociation

Informations complémentaires

Analyser des appels d'offre ; jeu de rôle : « définir une stratégie de positionnement sur un appel d'offre », analyser des questionnaires de qualification de fournisseurs, jeu de rôle « négocier un marché »